

実施要領

| | |
|----------|--|
| 対象者 | 若手経営者・後継者・経営幹部の皆様 |
| 募集企業数 | 50社程度 |
| 受講料 | ●年度会員・・・24,000円(下記3講座および優良企業視察を受講) ●一般会員・・・7,000円/回(1講座につき7,000円)/3,000円(優良企業視察) ※上記金額には消費税が含まれています。 ※「優良企業視察(工場見学)」のみの受講は出来ません。 ※上記料金で1社2名までの参加が可能です。 ※年度会員は特典としてFAXレポートをご提供いたします。 |
| 申込方法 | 下記受講申込書をご記入の上、担当者へお渡しいただくか、FAXでお申し込みください。 |
| 締切 | 平成26年6月6日(金) |
| 受講料の支払方法 | 受講申込受付後、振込用紙をお送りしますので、指定口座にお振込みください。 ※振込手数料は無料です。 |
| お問合せ先 | 大光銀行金融サービス部「たいこう次世代経営者・経営塾事務局」 TEL:0258-36-9902(直通) FAX:0258-36-4151 Email:fi-service@taikobank.jp |
| その他 | ・初回(第1回)に自社商品やサービスのPRを希望する会員の皆様のパンフレット等を参加者全員に配布いたします。 ・初回(第1回)と最終回(第4回)に異業種交流会を予定しております。(参加無料) |

<切り取らずにこのページをコピーしてお使い下さい>

たいこう次世代経営者・経営塾 事務局 行 FAX:0258-36-4151

たいこう次世代経営者・経営塾 受講申込書

① 「たいこう次世代経営者・経営塾」の

| | |
|------|--------------------------|
| 年度会員 | <input type="checkbox"/> |
| 一般会員 | <input type="checkbox"/> |

 (←どちらかに○)として、受講を申込みます。

② 一般会員申込企業様は受講を希望する講座に○をお入れください。

| 回 | 開催日 | テーマ | 会場 | 申込 |
|-----|-----------|--|--|------------------------------------|
| 第1回 | 7月10日(木) | 第1部 今こそ構築すべき営業戦略 (14:00~17:00) 第2部 異業種交流会 (17:00~18:30) ※企業PR (パンフレット等を参加者全員に配布いたします。) | 長岡グランドホテル | |
| 第2回 | 10月17日(金) | 第1部 収益構造改善の着眼 (13:00~16:00) 第2部 中小企業格付の仕組み(仮) (16:00~17:00) | 大光銀行2号館 | |
| 第3回 | 11月11日(火) | 優良企業視察(工場見学) 2ヶ所 (11:30~18:30) | ①株式会社山之内製作所 YSEC株式会社 JASPA株式会社 ②パール金属株式会社 | <small>※優良企業視察のみの受講は出来ません。</small> |
| 第4回 | 3月11日(水) | 第1部 組織活性化のカン・コツ・ツボ (14:00~17:00) 第2部 異業種交流会 (17:00~18:30) | 新潟東映ホテル | |

③ 企業PR

●初回(第1回)に企業PRをご希望される方は右記申込に○をご記入ください。

④ 企業名・参加者名等をご記入ください。(2名様までご参加可能です。)

| | | | | |
|--------|--------|------|--------|---------|
| フリガナ | | 業種 | 当行取引店名 | |
| 企業名 | ® | | | |
| 住所・連絡先 | 〒 | - | | |
| | TEL | | | FAX |
| | E-mail | | | |
| フリガナ | | 生年月日 | 年 月 日生 | 所属部署・役職 |
| 参加者名① | | 年齢 | | 部署 |
| | | | | 役職 |
| フリガナ | | 生年月日 | 年 月 日生 | 所属部署・役職 |
| 参加者名② | | 年齢 | | 部署 |
| | | | | 役職 |

※記載いただいた情報は、当経営塾運営の利用目的以外には使用いたしません。

<留意事項>

※開催日・会場について変更になる場合がございます。
 ※受講料については、年会費として一括で頂戴いたします。途中、ご欠席の日程がございましたも一部返却はいたしかねます。
 ※受講期間中に提供する情報の著作権は、株式会社大光銀行に帰属しており第三者への提供はお断りいたします。
 ※定員に達した場合、申込締切前であっても受付を締め切らせていただきます。

若手経営者・後継者・経営幹部向け

平成26年度 たいこう次世代経営者 経営塾

受講生募集のご案内





【たいこう次世代経営者・経営塾】とは...

- 現在の経営環境には、総合的なマネジメント力の体得が求められます。“経営者、経営幹部の能力格差が企業間の業績格差を生む”と言っても過言ではありません。経営者、経営幹部として“プロフェッショナルスキル”が要求されているのです。
- 本年度のたいこう次世代経営者・経営塾は、『業績を向上させる着眼点』をテーマに講義や実習、ケーススタディを交え実践的な内容で実施します。また、勉強会の開催のみならず、各種経営情報の提供を加え、総合的に皆様の経営活動をご支援させていただきます。
- 若手経営者・後継者・経営幹部の皆様で、志高く向上心ある方々のご参加をお待ちしております。

※当塾は、経営コンサルティング企業の(株)タナベ経営(JASDAQ上場)と提携し、多角的なサービスを通じ会員企業の経営支援を行って参ります。

勉強会

次世代を担う若手経営者・後継者・経営幹部の方々に、経営を体系的に学んで頂くカリキュラムとなっております。実習・ケーススタディを交えた実践的な内容で経営力向上をご支援いたします。



企業PRコーナー

第1回勉強会では自社商品やサービスのPRをする会員の皆様のパンフレット等を参加者全員に配布いたします。この機会にぜひ企業PRをして頂ければ幸いです。ご希望の場合は裏面受講申込書よりお申込みください。

FAXレポート

激変する経済・経営環境を踏まえ経営者の意思決定のヒントとしてリアルタイムに経営情報をFAXにてお届けいたします。
※月3枚、B4サイズ1枚
※年度会員のみの特典とさせていただきます。



個別経営アドバイス

会員の皆様がお持ちの様々な固有の経営課題に講師がお応えします。※勉強会開催時の前後に開催いたします。(事前予約制)

異業種交流会

第1回と第4回の勉強会後に異業種交流会を予定しております。経営者・後継者同士の人脈づくりと情報交換の場としてご活用ください。(参加無料)



カリキュラム

メインテーマ『業績を向上させる着眼点』

| 回 | 開催日 | テーマ | 内容 | 会場 |
|---|------------------------------|---|---|---------------|
| 1 | 7月10日 (木) 14:00-18:30 | 今こそ構築すべき営業戦略 ～売れる仕組みづくりとは～ | (1)営業戦略構築の必要性 (2)顧客分析の方法 (3)営業プロセスの把握 ※異業種交流会を17:00～18:30まで開催 | 長岡 グランドホテル |
| | | 企業PR | パンフレット等を配布 | |
| 2 | 10月17日 (金) 13:00-17:00 | 第1部：収益構造改善の着眼 ～儲けの仕組みを理解する～ | (1)限界利益を高める (2)損益分岐点分析 (3)実習 | 大光銀行2号館 |
| | | 第2部：中小企業格付の仕組み(仮) | 中小企業の格付と 金融機関の運用方法について | |
| 3 | 11月11日 (火) 11:30-18:30 | 優良企業視察(工場見学) 長岡地区(長岡駅11:30集合・出発～18:30帰着) 新潟地区(新潟駅12:00集合・出発～18:30帰着) ※昼食をご用意いたします。 | ①株式会社山之内製作所 YSEC株式会社 JASPA株式会社 ②パール金属株式会社 | |
| 4 | 3月11日 (水) 14:00-18:30 | 組織活性化のカン・コツ・ツボ ～組織力を高める～ | (1)組織を動かし実行力を強化する (2)組織の3シブとは (3)価値判断基準の統一 ※異業種交流会を17:00～18:30まで開催 | 新潟東映 ホテル |

＜業務提携先＞

- 社名：株式会社タナベ経営
TANABE MANAGEMENT CONSULTING Co., Ltd.
- 創業：1957年10月16日
- 設立：1963年4月1日
- 資本金：17億7,200万円
- 社員：295名
- 上場証券取引所：JASDAQ

1957年の創業以来培ってきた、豊富な実績と経営ノウハウ。タナベ経営は経営を熟知した総合コンサルタント会社です。実践的な経営指導と総合力で、企業の成長の壁を打ち破り、着実なる発展を力強くサポートします。

